

Un périmètre, un prix, un calendrier

Des projets numériques livrés par lots, au prix ferme arrêté après le cadrage.

Au forfait, Teknaia s'engage sur un résultat. Pour que cet engagement soit tenable des deux côtés, nous commençons toujours par un lot de cadrage : il produit une spécification que vous signez, mesure les incertitudes et fixe le prix ferme des lots suivants. C'est un engagement limité, qui vous laisse un livrable exploitable même si vous décidez de ne pas poursuivre.



Applications métier sur mesure

Des applications de production, conçues de bout en bout, qui s'intègrent à votre système d'information.

- Applications de gestion et progiciels sur mesure
- Interfaces de programmation documentées et intégration au système d'information
- Sécurité, traçabilité et contrôle des accès
- Tableaux de bord et restitution

Études, cadrage et audits

Des études courtes au livrable autonome, pour décider en connaissance de cause avant d'investir.

- Revue de cahier des charges, avec une rédaction proposée pour chaque point bloquant
- Étude de faisabilité mesurée sur un échantillon réel
- Audit d'architecture cloud : exploitation, sécurité, fiabilité, performance, coûts et durabilité
- Dossier d'architecture technique

Modernisation d'applications existantes

Sortir d'une technologie en fin de vie sans pari aveugle : nous mesurons avant de nous engager.

- Étude préalable sur un échantillon représentatif du code, avec des résultats observés plutôt qu'estimés
- Réécriture des couches de présentation et migration vers des socles modernes
- Migration de bases de données, par exemple d'Oracle vers PostgreSQL

Maintenance applicative et support

Vos applications suivies au quotidien, avec des niveaux de service clairs et une passation organisée.

- Support en trois niveaux, de la prise en charge du ticket à la correction
- Gestion des incidents jusqu'à la mise en production du correctif
- Évolutions estimées en jours et planifiées après validation

Nos engagements au forfait

- Un prix ferme par lot, arrêté à l'issue du cadrage, et aucun lot facturé avant son engagement.
- Ce qui est compris et ce qui ne l'est pas, écrit noir sur blanc ; les options chiffrées à part.
- Les leviers qui feraient varier le prix, à la hausse comme à la baisse, identifiés dès la proposition.
- La documentation et le transfert de compétences inclus dans chaque lot.

Parlons de votre besoin.

Le premier échange de cadrage est offert.

Teknaia SARL (en cours de constitution)
[adresse électronique à confirmer]
[téléphone à confirmer]
[site web à confirmer]